

Stanowisko: Account Manager

Opis stanowiska:

- aktywne pozyskiwanie nowych Klientów i nawiązywanie kontaktów biznesowych
- przygotowywanie ofert, prezentacji i umów
- negocjowanie warunków współpracy
- realizacja wyznaczonych planów sprzedażowych
- świadczenie wysokiej jakości usług na rzecz Klientów firmy

Wymagania:

- minimum 2-letniego doświadczenia w sprzedaży w branży IT wykształcenie wyższe lub w trakcie nauki
- znajomość rynku IT oraz umiejętność poszukiwania nowych obszarów konkurencyjności
- orientacja na rozwój i sprzedaż produktów
- entuzjazm i otwartość w kontaktach z nowymi Klientami firmy
- dynamizm i zaangażowanie
- umiejętność organizacji czasu pracy
- prawo jazdy kat. B
- komunikatywna znajomość języka angielskiego

Oferujemy:

- bardzo dobre warunki pracy
- atrakcyjny system wynagrodzeń
- przyjazną atmosferę pracy w środowisku profesjonalistów
- możliwości rozwoju zawodowego
- udział w ciekawych projektach